

Afgelegen bedrijf krijgt mobiel internet

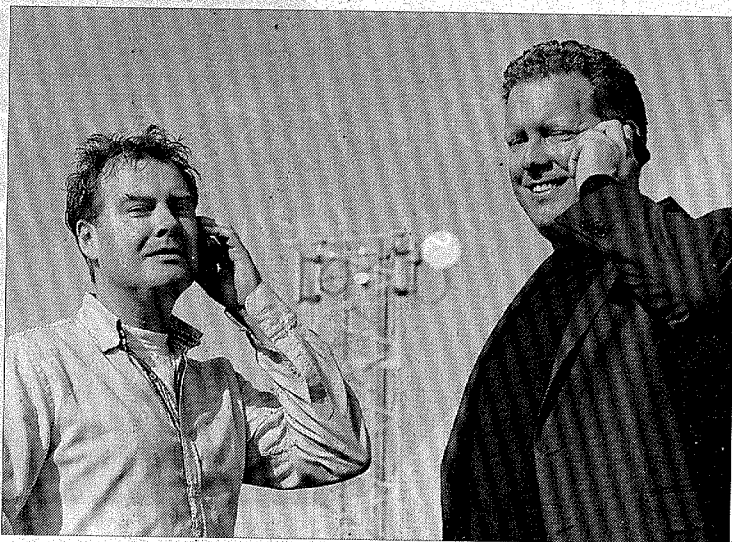
door THEO BESTEMAN

AMSTERDAM - Greenet duikt met mobiel breedband in de markt van Nederlanders in buitengebieden die geen internet hebben. Via een straalverbinding geeft de starter groepen bewoners en bedrijven rondom een eigen mast relatief snelle verbindingen. „Voor de grote telecombedrijven zijn die bewoners financieel niet interessant. Daar denken wij anders over”, aldus directeur Frank Weening.

Greenet begint deze maand met een proef. Klanten mogen de verbinding drie maanden testen. De snelle randstadlijnen komen er niet, erkent Greenet meteen.

„In deze gebieden is vaak helemaal geen kabel- of adsl-internet, bedrijven willen dan best betalen voor een relatief snelle 10 Mb-verbinding”, aldus Weening.

Greenet werkt via bestaande netwerken zoals van KPN, maar daarnaast met 'maatwerk': via licentievrije spectrumverbindingen en storings-



• **Weening en Heinink proberen verloren gewaande internetklanten te gelde te maken.**

FOTO: EMIEL VAN LINT

vrije, waarvoor vergunningen nodig zijn.

„Met mobiel breedbandinternet via een straalantenne met modem vanaf een mast, met een laatste stukje van de mast naar het huis desnoods via gegraven glasvezelkabel, heb je toch een degelijke verbinding.”

De cijfers over huishoudens zonder internet variëren sterk. Greenet denkt de helft, 125.000 afgelegen woningen, te kunnen aansluiten. Ook Tele2 is ermee begonnen. Oprichters Weening en mededirecteur Bart Heinink werkten jaren bij de grote telecombedrijven, maar zien niets in uitgebreide

abonnementsvormen. „Geen poespas. Omdat bij deze bedrijven telkens anders is, wordt het per aansluiting maatwerk”, weet Weening.

De prijs is afhankelijk van de omgeving en het maatwerk, maar Greenet begint met €49,95 per maand met hetzelfde bedrag aan installatiekosten.

Klanten vragen, vanwege de toename aan videofilmjes en digitale televisie, steeds meer bandbreedte. De vraag is of Greenet, dat met eigen kapitaal en reparatiedienst begint, daaraan lang kan voldoen.

„De verdiensten uit de eerste maanden moeten voorlopig de volgende investering financieren. Misschien komen er investeerders bij, maar de kosten voor de masten en de straalverbinding zijn relatief gering”, zegt Weening.

„Zeker als buurtbewoners de verbinding willen delen. Mensen kiezen er niet voor niets voor om te wonen in buitengebieden - als ze een verbinding nemen, willen ze er wel extra voor betalen.”

Telegraaf 29-3-2012